

ATERNO GAS&POWER, NUOVA SEDE ALL'HOTEL AZZURRO, SCOPANO, "FUTURO È AUTONOMIA ENERGETICA"

8 Giugno 2026



L'AQUILA - "Lavorare in Aterno Gas&power significa innanzitutto essere una squadra, abbiamo la fortuna di avere un buon amministratore,

che non è solo il nostro datore lavoro, ma un fratello, un compagno, un amico che ci supporta in tutte le scelte e ci viene incontro in tutte le esigenze, come noi cerchiamo di venire incontro a tutte le esigenze dei nostri clienti"

Nelle parole del direttore commerciale Nino D'Andreamatteo, la filosofia aziendale di Aterno Gas&Power, che giovedì ha inaugurato con una partecipatissima conviviale la nuova sede in via Giovanni Di Vincenzo 2 nel pianterreno del palazzo Hotel Azzurro, che si affaccia su viale Corrado IV, tra le principali arterie e ingresso ovest del capoluogo.

Una nuova casa, per la società aquilana che fornisce gas metano e energia elettrica e, dal 2015, soluzioni per l'efficientamento energetico, nata dalla sinergia tra imprenditori abruzzesi con decennale esperienza nel settore ed il Gruppo Roma Gas & Power, leader nel settore dell'approvvigionamento della materia prima gas ed energia. Aterno Gas & Power ha oggi un portafoglio di 16.000 clienti, 12 dipendenti diretti, una ventina di collaboratori esterni, un fatturato in crescita di 16 milioni di euro.

A fare gli onori di casa, innanzitutto l'amministratore Mauro Scopano, che è anche il presidente della Rugby L'Aquila, che milita in serie A, con la cadetta appena promossa in serie B.

Presenti tra gli altri il sindaco dell'Aquila Pierluigi Biondi, il consigliere regionale Pierpaolo Pietrucci, l'assessore comunale Francesco De Santis, i consiglieri comunali Lorenzo Rotellini, Stefano Albano e Paolo Romano, gli imprenditori Eliseo Iannini, Pierluigi Piccinini e Domenico Cimini. Non potevano mancare poi gli atleti e i dirigenti della Rugby L'Aquila.

"Inauguriamo oggi una nuova sede, ampia, luminosa, molto funzionale. Per metà dedicata all'accoglienza clienti, con il front office, per l'altra metà ospita gli uffici direzionali, dei responsabili di settore e la sala riunioni. Punto di forza è la sua visibilità, in una area molto trafficata e frequentata, con una facilità di accesso rispetto alle soluzioni precedenti in questi 15 anni di attività".

Aggiunge poi: “il mercato dell’energia dopo il covid e la guerra in Ucraina era diventato molto instabile, poi si stava tornando alla normalità, ora è arrivata la crisi in Medio Oriente. Questo ci ha insegnato che la soluzione migliore è sempre quella dell’indipendenza energetica, ognuno deve puntare a produrre l’energia di cui ha bisogno e questo può dare sicuramente un ritorno importante nel lungo termine”.

E infatti nuova sfida anche per Aterno gas & power è oggi dal Conto termico 3.0, che finanzia interventi di piccole dimensioni per l’incremento dell’efficienza energetica e per la produzione di energia da fonti rinnovabili con una dotazione finanziaria di 900 milioni di euro annui, erogati con un sostegno in conto capitale fino a un massimo del 65% delle spese ammissibili.

Diana Amoruso, direttore operativo di Aterno Gas & Power aggiunge; Allora noi abbiamo un’organizzazione basata principalmente su due dipartimenti che è quello dell’operation che coordino io e poi c’è tutta la parte commerciale che gestisce tutti gli aspetti legati alla clientela sia come acquisizione che post vendita. Siamo anche divisi su base geografica perché noi operiamo non solo all’Aquila ma in tutto Abruzzo e anche zone limitrofe extraregionali, con collaboratori che si occupano principalmente degli aspetti commerciali, e come punto di riferimento per avere un rapporto stretto con la clientela”.

Tiene poi ad aggiungere: “siamo una azienda meritocratica: cerchiamo di far crescere le persone dall’interno, nei diversi ruoli, sia di front office, di back office, nella logistica, puntiamo molto sul valore, sulla qualità del personale e sulla formazione”.

Ad operare nel Teramano è l’agente commerciale Rolando Papiri.

“Anche questa nuova sede parla di rinnovamento, di nuova forza da imprimere al nostro lavoro. La trovo molto pratica ed accessibile e sarà di grosso aiuto anche nell’attività commerciale”, e poi entrando nel segreto del mestiere, “l’acquisizione di un nuovo cliente per noi è solo la prima fase, perché poi fondamentale l’attività di post vendita, la disponibilità il problem solving e sicuramente ad aiutare è la catena commerciale molto breve di Aterno Gas & Power senza intermediazioni. In questo momento al di là del classico core business che sono contratti di gas e luce noi ci occupiamo anche di efficientamento e installazione di impianti fotovoltaici, un settore in crescita, spinto anche dalle forti detrazioni e agevolazioni intervenute”.

Guarda avanti Marianna Del Monaco, assistente della direzione di Aterno Gas & power.

“Punto di forza della nostra società è saperci dare degli obiettivi, una missione che poi vengono perseguiti con un grande lavoro di squadra. Primo obiettivo è stato quello di essere presenti concretamente sul territorio, di essere una azienda che vive la realtà ed è vicina a tutti i clienti. I nostri uffici sono dislocati in molte città dell’Abruzzo, dalla costa all’interno, e contiamo di crescere ancora, di rendere ancor più capillare la nostra attività”